|  |
| --- |
| **الكلية: الاقتصاد والعلوم الادارية**  |
| **القسم: التسويق الالكتروني والتواصل الاجتماعي** | **البرنامج: البكالوريوس** |
| **العام الجامعي:** | **الفصل الدراسي:**  |

****

**خطــة المســاق الدراســي**

|  |
| --- |
| **أولاً: معلومات المساق** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***رقم المساق:0405316*** | ***اسم المساق:ادارة المواد*** | ***عدد الساعات: 3*** |
| ***المتطلب السابق:مبادئ التسويق*** | ***رقم الشعبة:***  | ***موعد المحاضرة:***  |
| ***طبيعة المساق*** |  ***متطلب جامعة إجباري متطلب جامعة إختياري متطلب كلية إجباري***  ***متطلب تخصص إجباري متطلب تخصص إختياري مادة مساندة*** |
| ***نمط التعليم***  |  ***تعليم وجاهي (وجاهي كامل)*** ***تعليم مدمج (2 وجاهي+1 غير متزامن)***  ***تعليم الكتروني كامل عن بعد (2 متزامن+1 غير متزامن)*** |

|  |
| --- |
| **ثانياً : معلومات مدرس المساق** |

|  |  |
| --- | --- |
| ***الاســـم:*** | ***الرتبة الاكاديمية:***  |
| ***رقم المكتب:***  | ***الهاتف الفرعي:***  | ***البريد الالكتروني:*** |
| ***الساعات المكتبية***  | ***الاحد الاثنين الثلاثاء الاربعاء الخميس***  |
| **ثالثاً: الوصف المختصر للمساق** |

|  |
| --- |
| تحتل وظيفة الشراء في منظمات الأعمال أهمية كبيرة في العصر الحديث , حيث أن هذه المنظمات تنفق معظم ماتحصل عليه من إيرادات على عمليات شراء احتياجاتها من مختلف المستلزمات سواءأ كانت مواد أولية اومواد نصف مصنعة أوأجزاء تامة الصنع أوسلع . وان أي خلل في أداء هذه الوظيفة الهامة سيؤدي إلى ىتحميل المنظمة نفقات كبيرة لا مبرر لها وقديؤدي إلى توقف أعمال المنظمة الصناعية والتسويقية لفترات قد تطول أوتقصر . |

|  |
| --- |
| **رابعاً: مصـادر التعلـم** |

|  |
| --- |
| ***الكتاب المقرر:*ادارة المواد/ *الشراء والتخزين.*** |
| ***المؤلف:* عمر وصفيعقيلي وآخرون.** |  ***الطبعة: 7 .***  |  ***السنة:2016.*** |
| ***مصادر إضافية******ومواقع الكترونية*** | * **إدارةالشراء , محمد صالح المؤذن .**
 |
| ***طبيعة التدريس***  |  ***قاعة دراسية مختبر مشغل* MS Teams Moodle**  |

|  |
| --- |
| **خامساً: مخرجات التعلم للمساق** |
| ***الرقم*** | ***مخرجات التعلم للمساق*** | ***رمز مخرجات تعليم البرنامج المرتبط*** |
| المعرفةKnowledge |
| K1 | **توضيح للمفاهيم والمصطلحات .** | PK1 |
| K2 | **ترجمة الفكره** | PK2 |
| K3 | **التركيز على الاساليب العلمية الحديثه**  | PK3 |
| K4 | **توظيف المعرفه النظرية في التطبيق** | PK4 |
| K5 | **التركيز على ادامة العلاقات** | PK5 |
| المهاراتSkills |
| S1 | **تطبيق الماده** | PS1 |
| S2 | **حل المشكلات** | PS2 |
| S3 | **العمل على القيام بمسؤلية في العلاقات الشخصية** | PS3 |
| S4 | **الاستماع لوجهة نظر العملاء** | PS4 |
| S5 | **تشجيع العمل الجماعي** | PS5 |
| الكفاياتCompetences |
| C1 | **استخدام أساليب متطوره**  | PC1 |
| C2 | **استخدام أحدث المهارات التكنولوجية** | PC2 |
| C3 | **-استخدام الاساليب الحسابية والاحصائية**  | PC3 |
| C4 | **القدره على الابداع والابتكار**  | PC4 |
| C5 |  **العمل على التكيف مع البيئه الداخلية والخارجيه للمنظمه** | PC5 |

|  |
| --- |
| **سادساً: هيكل المساق** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| المرجع\*\*\* | طرق التعليم\*\* | اجراءات التعليم\* | المواضيع | نتاجات التعلم |
| **صفحات الكتاب** |  |  | **ماهية وظيفة الشراء** | **1K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات****المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **ماهية وظيفة الشراء** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **ماهية وظيفة الشراء** | **3K** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اتنظيم وظيفة الشراء** | **1K****S2** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اتنظيم وظيفة الشراء** | **1K****S2** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اتنظيم وظيفة الشراء** | **2S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **استراتيجيات وظيفة الشراء** | **C1****2S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **استراتيجيات وظيفة الشراء** | **2K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **استراتيجيات وظيفة الشراء** | **1K** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **تحديد الحجم الاقتصادي للدفعه** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **تحديد الحجم الاقتصادي للدفعه** | **C1****2S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اختيار مصدر التوريد المناسب** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اختيار مصدر التوريد المناسب** | **C2****1K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **اختيار مصدر التوريد المناسب** | **4K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **استلام وفحص المواد المشتراة** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **استلام وفحص المواد المشتراة** | **3K** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الشراء بالجودة المناسبة** | **S1****1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الشراء بالجودة المناسبة** | **1K****S2** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الشراء بالجودة المناسبة** | **2S** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الشراء بالسعر المناسب** | **C1****2S** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الشراء بالسعر المناسب** | **2K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **ماهية وظيفة التخزين وأهميتها** | **1K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **ماهية وظيفة التخزين وأهميتها** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **ماهية وظيفة التخزين وأهميتها** | **C1****2S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **عملية المناولة داخل المخازن** | **1S** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **تحديد مستويات المخزون** | **C2****1K** |
| **صفحات الكتاب** | **عرض تقديمي.الواجبات** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **تحديد مستويات المخزون** | **1K** |
| **صفحات الكتاب** | **المحاضرات.......الخ** | **اسلوب المحاضرة التفاعلية** | **الرقابة على المخزون** | **1S** |

**\* اجراءات التعليم: (وجاهي، متزامن، غير متزامن).\*\*طرق التعليم: (محاضرة، فيديو،... الخ).\*\*\*المرجع: (صفحات الكتاب، محاضرة مسجلة، فيديو،... الخ).**

|  |
| --- |
| **سابعا: طرق التقييم** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| مخرجات المادة التي يتم قياسها | تعليم وجاهي | تعليم مدمج | تعليم الكتروني كامل | الطرق |
|  | 0 | 0 | 0 | الامتحان الاول |
|  | 0 | 0 | 0 | الامتحان الثاني |
| K1, k2, k3, k4,s1,c1,k5,s3,c5 | 35 | 0 | 0 | الامتحان النصفي |
|  | 15 | 0 | 0 | المشاركة |
|  | 0 | 0 | 0 | اللقاءات غير المتزامنة |
| All | 50 | 0 | 0 | الامتحان النهائي |

|  |
| --- |
| **ثامناً: سياسات المساق** |

* الالتزام بالموعد المحدد للمحاضرة.
* الالتزام بالتفاعل والمشاركة.
* سيتم إعطاء المحاضرات التفاعلية عبر منصة (. (MS Teams
* سيتم إعطاء الواجبات والاختبارات عبر منصة (Moodle).
* الالتزام بمواعيد حل الوظائف والاختبارات عبر(Moodle).
* الالتزام بالمظهر المناسب أمام الكاميرا مع خلفية مناسبة.
* تطبق أنظمة الجامعة فيما يتعلق بالحضور والغياب عن المحاضرات والامتحانات.
* الأمانة الأكاديمية: الغش أوالانتحال الأدبي أمران غير مقبولين ويعاقب عليهما حسب أنظمة الجامعةوتعليماتها.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| التوقيع | التاريخ | الاسم | موافقة |
| توقيع الريس | 10/10/2022 | د.اياد خنفر  | رئيس القسم |
| C:\Users\6311\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.Word\توقيع العميد.png | 10/10/2022 | أ.د. زكريا عزام  | عميد الكلية |