|  |
| --- |
| **الكلية: الاقتصاد والعلوم الادارية**  |
| **القسم: التسويق الالكتروني والتواصل الاجتماعي** | **البرنامج: البكالوريوس** |
| **العام الجامعي:** | **الفصل الدراسي:**  |

****

**خطــة المســاق الدراســي**

|  |
| --- |
| **أولاً: معلومات المساق** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***رقم المساق:0405212*** | ***اسم المساق:قنوات التوزيع*** | ***عدد الساعات:3*** |
| ***المتطلب السابق:* مبادئ تسويق** | ***رقم الشعبة:*** | ***موعد المحاضرة:*** |
| ***طبيعة المساق*** |  ***متطلب جامعة إجباري متطلب جامعة إختياري متطلب كلية إجباري***  ***متطلب تخصص إجباري متطلب تخصص إختياري مادة مساندة*** |
| ***نمط التعليم*** |  ***تعليم وجاهي (وجاهي كامل)*** ***تعليم مدمج (2 وجاهي+1 غير متزامن)***  ***تعليم الكتروني كامل عن بعد (2 متزامن+1 غير متزامن)*** |

|  |
| --- |
| **ثانياً : معلومات مدرس المساق** |

|  |  |
| --- | --- |
| ***الاســـم:***  | ***الرتبة الاكاديمية:***  |
| ***رقم المكتب:***  | ***الهاتف الفرعي:*** | ***البريد الالكتروني:***  |
| ***الساعات المكتبية***  | ***الاحد الاثنين الثلاثاء الاربعاء الخميس*** |

|  |
| --- |
| **ثالثاً: الوصف المختصر للمساق** |

|  |
| --- |
| *يبحث هذا المساق في التوزيع بإعتباره عنصرا يساهم في جعل تصريف المنتجات امرا سهلا ما بين اماكن انتاجها الى اماكن استهلاكها وبالاوقات المناسبة ، لهذا السبب فإن دراسة هذا يعد ركنا أساسيا لفهم الكيفية التي يتم بواسطتها تخطيط وإدارة وتنفيذ ومتابعة عمل المؤسسات التسويقية العاملة في الانشطة التوزيعية.* |

|  |
| --- |
| **رابعاً: مصـادر التعلـم** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ***الكتاب المقرر:* ادارة قنوات التوزيع** |  |  |
| ***المؤلف: هاني الضمور .*** |  ***الطبعة: 1 .*** |  ***السنة: 2009.*** |
| ***مصادر إضافية******ومواقع الكترونية*** | * ***ادارة التوزيع علي الزعبي 2010,***
 |
| ***طبيعة التدريس***  |  ***قاعة دراسية مختبر مشغل* MS Teams Moodle**  |

|  |
| --- |
| **خامساً: مخرجات التعلم للمساق** |
| ***الرقم*** | ***مخرجات التعلم للمساق*** | ***رمز مخرجات تعليم البرنامج المرتبط*** |
| المعرفةKnowledge |
| K1 | **توضيح للمفاهيم والمصطلحات .** | PK1 |
| K2 | **ترجمة الفكره** | PK2 |
| K3 | **التركيز على الاساليب العلمية الحديثه**  | PK3 |
| K4 | **توظيف المعرفه النظرية في التطبيق** | PK4 |
| K5 | **التركيز على ادامة العلاقات** | PK5 |
| المهاراتSkills |
| S1 | **تطبيق الماده** | PS1 |
| S2 | **حل المشكلات** | PS2 |
| S3 | **العمل على القيام بمسؤلية في العلاقات الشخصية** | PS3 |
| S4 | **الاستماع لوجهة نظر العملاء** | PS4 |
| S5 | **تشجيع العمل الجماعي** | PS5 |
| الكفاياتCompetences |
| C1 | **استخدام أساليب متطوره**  | PC1 |
| C2 | **استخدام أحدث المهارات التكنولوجية** | PC2 |
| C3 | **-استخدام الاساليب الحسابية والاحصائية**  | PC3 |
| C4 | **القدره على الابداع والابتكار**  | PC4 |
| C5 |  **العمل على التكيف مع البيئه الداخلية والخارجيه للمنظمه** | PC5 |

|  |
| --- |
| **سادساً: هيكل المساق** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **المرجع\*\*\*** | **طرق التعليم\*\*** | **اجراءات التعليم\*** | **المواضيع** | **نتاجات التعلم** |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **طبيعةوأهمية التوزيع** | K1,K2,K3,K4 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **طبيعةوأهمية التوزيع** | K1,K2,K3,K4 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K1,K2,K3,K4 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تحليلبيئةالقناةالتسويقية** | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تحليلبيئةالقناةالتسويقية** | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3, ,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تخطيطالقنواتالتسويقية** | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3, ,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تخطيطالقنواتالتسويقية** | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3, ,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K1,K2,K3,K4,S1,S2,S3. C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **المؤسساتالوظائفيةالسماسرةوالوكلاء** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **المؤسساتالوظائفيةالسماسرةوالوكلاء** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تنسيقورقابةنشاطاتالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تنسيقورقابةنشاطاتالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالصراعداخلالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالصراعداخلالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تقييماداءالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **تقييماداءالقناةالتسويقية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالقناةالتسويقيةوالمزيجالتسويقي** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب** | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالقناةالتسويقيةوالمزيجالتسويقي** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالتوزيعالمادي** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **ادارةالتوزيعالمادي** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل**  | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب** | **محاضرة**  | **وجاهي** | **قنواتتسويقالخدمات** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب** | **محاضرة**  | **وجاهي** | **قنواتتسويقالخدمات** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **ملفات واجبات ومهام على الموديل** | **تكليف الطالب بواجبات ومهام على الموديل**  | **غير متزامن** |  | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **قنواتالتسويقالدولية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |
| **صفحات الكتاب**  | **محاضرة**  | **وجاهي** | **قنواتالتسويقالدولية** | K2,K3,K4,S1,S2,S3. , C5,C3.C4,C1 |

\* اجراءات التعليم: (وجاهي، متزامن، غير متزامن).\*\*طرق التعليم: (محاضرة، فيديو،... الخ).\*\*\*المرجع: (صفحات الكتاب، محاضرة مسجلة، فيديو،... الخ).

|  |
| --- |
| **سابعا: طرق التقييم** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| مخرجات المادة التي يتم قياسها | تعليم وجاهي | تعليم مدمج | تعليم الكتروني كامل | الطرق |
|  | 0 | 0 | 0 | الامتحان الاول |
|  | 0 | 0 | 0 | الامتحان الثاني |
| K1, k2, k3, k4,s1,c1,k5,s3,c5 | 0 | 30 | 0 | الامتحان النصفي |
|  | 0 | 10 | 0 | المشاركة |
|  | 0 | 5 | 0 | اللقاءات غير المتزامنة |
| All | 0 | 0 | 0 | الامتحان النهائي |

|  |
| --- |
| **ثامناً: سياسات المساق** |

* الالتزام بالموعد المحدد للمحاضرة.
* الالتزام بالتفاعل والمشاركة.
* سيتم إعطاء المحاضرات التفاعلية عبر منصة (. (MS Teams
* سيتم إعطاء الواجبات والاختبارات عبر منصة (Moodle).
* الالتزام بمواعيد حل الوظائف والاختبارات عبر(Moodle).
* الالتزام بالمظهر المناسب أمام الكاميرا مع خلفية مناسبة.
* تطبق أنظمة الجامعة فيما يتعلق بالحضور والغياب عن المحاضرات والامتحانات.
* الأمانة الأكاديمية: الغش أوالانتحال الأدبي أمران غير مقبولين ويعاقب عليهما حسب أنظمة الجامعةوتعليماتها.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| التوقيع | التاريخ | الاسم | موافقة |
| توقيع الريس | 10/10/2022 | د.اياد خنفر  | رئيس القسم |
| C:\Users\6311\AppData\Local\Microsoft\Windows\INetCache\Content.Word\توقيع العميد.png | 10/10/2022 | أ.د. زكريا عزام  | عميد الكلية |